

## Gewinnprognose / Einnahmen- Überschuss-Rechnung

Ihr könnt mit der **Gewinnprognose** zu Beginn eurer Vorhaben in die Zukunft blicken und abschätzen, mit welchen Überschüssen bzw. Verlusten ihr rechnen könnt.

Nach den ersten Verkäufen könnt ihr mit derselben Methode die tatsächlich erwirtschafteten Gewinne bzw. Verluste ermitteln. Dann wird es **Einnahmen-Überschuss-Rechnung** (EÜR) genannt.

Orientiert euch in beiden Fällen an den Leitfragen und füllt die Tabelle auf der zweiten Seite aus bzw. übertragt sie in Excel.

### Leitfragen für die Prognose:

1. Welche Ausgaben müsst ihr zur Umsetzung eures Projektes einplanen? Prüft, für welche der Tätigkeiten Ausgaben anfallen und tragt diese in den Kostenplan ein. Fallen beispielsweise Kosten beim Einkauf von Materialien an? Oder gibt es Fremdleistungskosten, die ihr in Anspruch nehmen müsst (z. B. für die Miete von Geräten)?

Bildet abschließend die Summe aller Ausgaben in der Tabelle.

**Tipp:** Gegebenenfalls könnt ihr Kosten einsparen, indem ihr Sachgegenstände bei euren Eltern oder anderen Personen leihst. Bei teureren Positionen solltet ihr einen Preisvergleich vornehmen und Einsparmöglichkeiten prüfen.

2. Mit welchen Einnahmen könnt ihr rechnen? Erhaltet ihr beispielsweise ein Startkapital von der Schule, dem Schulförderverein oder von Kooperationspartnern? Welche Einnahmen erwartet ihr aus dem Verkauf?

Nehmt dazu eine Schätzung vor und tragt diese in die Tabelle ein. Summiert abschließend alle erwarteten Einnahmen.

**Tipp:** Vielleicht hilft es euch zu überlegen, wie viele Personen ihr in einem definierten Zeitraum erreichen könnt und mit welchen Einnahmen ihr pro Person rechnet. Wenn ihr beide Zahlen multipliziert, erhaltet ihr einen Überschlag der zu erwartenden Einnahmen.

3. In der Gewinnprognose (bzw. später Einnahmen-Überschuss-Rechnung) übertragt ihr die Summe der Einnahmen und Ausgaben. Zieht ihr von den Einnahmen die Ausgaben ab, erhaltet ihr den zu erwartenden Gewinn.

**Tipp:** Denkt daran, ein bis zwei Mitglieder zu benennen, die die Einnahmen und Kosten in regelmäßigen Abständen überprüfen und dem Team eine Rückmeldung dazu geben.

### Vorlage Gewinnprognose / Einnahmen-Überschuss-Rechnung

Projekttitle: .....

1. Kosten / Ausgaben	
	€
	€
	€
	€
	€
<b>Summe:</b>	<b>€</b>

2. Finanzierung / Einnahmen	
Startkapital:	€
Einnahmen aus dem Verkauf:	€
	€
	€
	€
	€
	€
	€
<b>Summe:</b>	<b>€</b>

3. Einnahmen-Ausgaben-Rechnung / Gewinnprognose	
<b>Summe der Einnahmen (+)</b>	<b>€</b>
<b>Summe der Ausgaben (-)</b>	<b>€</b>
<b>Gewinn (=)</b>	<b>€</b>